

МРНТИ 06.71.63

<https://doi.org/10.55956/ONFY5464>

З.А. Бигельдиева 

канд.экон. наук, доцент
Южно-Казахстанский университет им. М.Ауезова
Шымкент, Республика Казахстан
zarenavip@mail.ru

ЛИЗИНГ КАК ФИНАНСОВЫЙ ИНСТРУМЕНТ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ КАЗАХСТАНА

Аннотация. В статье рассмотрены пути регулирования управления лизинговыми отношениями в Республике Казахстан. Показаны три уровня управления лизинговыми отношениями в РК. Особое внимание уделено факторам, влияющим на вопросы инвестиций в основной капитал и финансирования промышленных предприятий, анализу воскресенья лизинговых услуг и развитию. Роль финансового лизинга зарекомендовала себя как перспективное направление финансирования деятельности казахстанских предприятий, что связано с динамикой общей экономической ситуации: наличием и ценой капитала в валюте, финансово-экономическим положением реальных хозяйствующих субъектов.

Ключевые слова: лизинг, лизинговые отношения, лизинговые операции, объекты лизинга, лизинг субъекты, лизингополучатель, лизингодатель, финансовый лизинг, аренда.

Введение. Важную роль отводится лизингу, который играет в развитии инфраструктуры Казахстана и в обеспечении экономической стабильности. Лизинг позволяет компаниям инвестировать в такие отрасли, как транспорт, энергетика, телекоммуникации и коммунальные услуги. В долгосрочной перспективе такой вид лизинга может способствовать инновациям и устойчивому развитию. Компания будет стремиться к модернизации и повышению операционной эффективности. Благодаря лизингу имеется возможность привлечь финансирование инфраструктуры для национальных социальных нужд таких отраслей, как образование и фармацевтика. Лизинг является важным средством спасения компаний, сталкивающихся с

такими проблемами, как каналы финансирования, потребности в капиталовложениях и поддержание конкурентоспособности на рынке, где быстро все меняется. Услуги по лизингу могут предоставить компаниям ресурсы, необходимые им для расширения своей деятельности, инвестирования в новые технологии и поддержания конкурентоспособности. Поощряя использование гибких возможностей финансирования и инновационных технологий, услуги по аренде могут помочь решить текущие экономические проблемы и обеспечить устойчивое развитие бизнеса [1].

В современных казахстанских условиях известно, что лизингополучатели имеют низкую потребительскую способность приобретать необходимое им

имущество по многим причинам. Но сегодня для многих физических и юридических лиц одной из первоочередных задач является необходимость технического обновления своих производств в соответствии с требованиями современности, за очень небольшой промежуток времени. Поэтому лизинг, на наш взгляд, является одним из наиболее гибких инструментов приобретения или временного использования устройств.

Условия и методы исследования. В данной работе наряду с логическими методами исследования информации по рынку, позволившим выявить ключевые тенденции в развитии, были использованы качественный и количественный анализ данных, а также метод графической визуализации, для формирования аргументации полученных выводов. При этом, широкое применение статистических методов экономического анализа рынка, позволило показать перспективные возможности для развития лизинга в Казахстане.

Ценностью исследования является выявление основных тенденций и проблем в развитии лизинговых услуг в Казахстане и с целью выявления возможностей для расширения инструментов инвестирования бизнеса. В работе проведен сопоставительный анализ показателей лизингового сектора, позволяющий выявить противоречивые тенденции в условиях развития в Казахстане.

Рынок лизинговых услуг Казахстана значительно вырос за последние годы, предоставляя компаниям и потребителям возможность приобретать транспорт и оборудование, стимулируя предпринимательство и увеличивая производственные мощности. Сегодня инвестиционный портфель лизинговых компаний превышает 1 трлн тенге. Отличительной особенностью отечественного лизингового рынка является огромный вес национальных участников: Фонда развития

промышленности и КазАгроФинанса, на долю которых приходится 95% всего инвестиционного портфеля. Эти компании являются операторами национальных программ, таких как "Льготный лизинг" и "Национальный план индустриально-инновационного развития Республики Казахстан на 2020-2025 годы".

В то же время частные арендные компании испытывают нехватку средств, что затрудняет или даже делает невозможным привлечение дополнительного финансирования. Для привлечения инвестиций лизинговыми компаниям необходимо достичь определенного уровня финансовой и управленческой стабильности, обладать нетоксичными активами, управлять инвестиционными портфелями и обеспечивать высокую ликвидность. Только при этих условиях частные арендные компании заинтересуют инвесторов. Однако даже в этом случае объем финансирования всегда будет зависеть от размера собственного капитала лизинговой компании, что будет препятствовать росту. Мы считаем, что это медленный путь развития [2].

Результаты исследований и их обсуждение. Анализ действий лизингополучателей в различных хозяйственных условиях дает возможность их разбивать на два типа:

– первый тип лизингополучателей – это предприниматели, стремящиеся получить высокий доход с помощью лизинга;

– второй тип лизингополучателей – это лица, не имеющие стартового капитала в размере, достаточном для занятия определенной предпринимательской деятельностью. Они стремятся получить прибыль за счет увеличения объемов своего производства.

При финансировании крупногабаритных объектов в лизинговых отношениях могут участвовать различные косвенные участники, то есть посредники. Косвенные участники могут участвовать в лизинговых операциях в качестве профессиональных участников или в

форме представителей участников лизинговых отношений.

Посредники - это лица, которые преследуют интересы товаропроизводителей, лизингодателей или потребителей и действуют от их имени, но не являются, ни потребителем, ни лизингодателем, ни товаропроизводителем. Косвенные участники лизинговых отношений зачастую оказывают влияние на повышение эффективности деятельности производителей, поскольку посредники сами занимаются товарным движением (продажей), предоставляя производителям возможность заниматься только производственным процессом. При этом вмешательство посредников в лизинговые отношения сокращает сроки оборота капитала и, соответственно, повышает уровень рентабельности производства.

Исследование рынка лизинга по итогам 2022 года показало, что объем нового бизнеса вырос на 10%, портфель - на 25%. Ключевым фактором остается государственное стимулирование.

Текущее постепенное развитие рынка лизинга и запланированные реформы в некоторой степени повысили актуальность проблемы, поэтому необходимо искать решения. При анализе лизингового бизнеса нельзя с уверенностью сказать, что стандартный метод оценки финансового состояния предприятия неприемлем. Однако формулировка метода анализа должна учитывать конкретные операционные условия и денежные потоки лизинговой компании.

В настоящее время экономическая ситуация была благоприятной для рынка лизинга: ВВП увеличился на 3,2%, а инвестиции в основной капитал - на 9,2%. В то же время повышение базовой процентной ставки привело к увеличению стоимости аренды - почти все респонденты в нашем общем исследовании рынка аренды обеспокоены этим фактором. Российско-украинский конфликт усугубил ситуацию, поэтому логистика стала более дорогостоящей и длительной.

Несмотря на экономический кризис, рынок лизинговых услуг Казахстана продолжает расти благодаря поддержке, оказываемой правительством по различным каналам. Эти льготы предоставляются лизинговым компаниям посредством льготного финансирования, а также лизингополучателям посредством субсидирования процентных ставок и налоговых льгот и скидок по полученным договорам финансовой аренды. [3].

Рынок лизинговых услуг поддерживается государством в Казахстане в связи с чем растет его применение по различным каналам. Расширьте этот стимул, предоставив льготное финансирование арендным компаниям, субсидирование процентных ставок арендаторам и уделив приоритетное внимание налоговым льготам и финансовой аренде. В целом инвестиции в основной капитал через финансовые институты составляют около 1% валового внутреннего продукта, а в некоторых странах ЕС этот показатель в три-четыре раза выше.

Следует отметить, что в последние годы в Казахстане наблюдается особенно значительная тенденция. Конкуренция среди частных арендаторов становится все более жесткой, ассортимент продукции расширяется, а сегменты рынка развиваются, который раньше редко представляли (Например, аренда недвижимости, операционная аренда, рассрочка платежа и т.д.). Несмотря на то, что арендное финансирование развивалось очень медленно, эта часть финансового рынка все еще находится гораздо дальше - помимо внесения значительном значении вклада в экономику, Лизинг растет и становится все более стабильным в перечне финансовых продуктов.

Существование различных профессиональных лизинговых компаний обусловлено растущими потребностями коммерческих организаций, главным образом в обеспечении предприятий оборудованием для технологических изменений на основе лизинга и привлечении с этой целью

иностранных инвестиций в форме лизинга. Однако он еще не достиг необходимого уровня развития экономики республики, который имеется в наличии. Типичный внутренний лизинговый план - это возможность лизингового сотрудничества в рамках конкретного проекта. Потому что требуется так много различных разрешений и дополнительных условий.

В 2016-2020 годах в Казахстане наблюдается положительная динамика роста объема лизингового портфеля и объема нового бизнеса лизинговых компаний. Эта тенденция связана с улучшением ценовой конъюнктуры на сырьевых рынках, что обусловлено активизацией экономики страны, в том числе затронул рынок лизинга. На развитие лизингового рынка, развитие экономики, государственная поддержка в сфере АПК, промышленности и малого и среднего бизнеса влияние программ.

В настоящее время в Казахстане насчитывается 30 крупных лизинговых компаний, работающих в различных сферах деятельности. Лизинговые компании, дочерние компании вторичных банков, то есть лизинговые компании, созданные лизинговыми компаниями и дистрибьюторами, работают в рамках национального плана поддержки экономики (Таблица 1).

Таблица 1

Основные параметры лизингового рынка
Казахстана

Показатель	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.
Объем текущего лизингового портфеля, млн тенге	186 339	243287	286 211	350296	385203
Темп роста, %	21,0	30,6	17,6	22,4	24,6
Новый объем бизнеса лизинговых компаний,	81 110	103 766	110 153	153270	

млн тенге					
Темп роста, %	19,3	27,9	6,2	39,1	42,3
Количество сделок лизинговых компаний	3 227	3 922	2 572	2047	2635
Темп роста, %	27,0	21,5	-34,4	-20,4	-21,6
Примечание – данные Бюро национальной статистики Агентства по стратегическому планированию и реформам РК					

На сегодняшний день две государственные компании представляют общий объем лизингового рынка в Казахстане занимает более 90%. Однако официальная статистическая информация не может быть сопоставлена с аудированной финансовой отчетностью этих компаний. Кроме того, статистика показывает гораздо большие числа.

Лизинговый бизнес в настоящее время привлекателен и распространен во всем мире. Для средних и малых компаний в ведущих западных странах он является одним из основных источников привлечения финансовых ресурсов в инновации. Развитие лизинга объясняется экономическим эффектом, который получают все участники лизинговой операции. Преимущества лизинга по сравнению с другими способами инвестирования состоят в том, что предприниматель может начать дело, располагая лишь частью средств, необходимых для приобретения помещений и оборудования (имущества). Предприятиям предоставляются не денежные средства, контроль за обоснованным расходом которых не всегда возможен, а непосредственно средства производства, необходимые для обновления и расширения производственного аппарата. При этом лизинг стимулирует аккумуляцию средств частных инвесторов. Причиной широкого распространения лизинга является ряд его преимуществ по сравнению с другими формами инвестирования [4].

По мере того как малые и средние предприятия увеличивают свои инвестиции в

основной капитал с помощью государственных программ, рынок лизинга значительно развивается. Субсидируемые ставки по некоторым государственным программам являются лучшими факторами, но рынок растет по мере того, как компании лучше понимают и принимают условия аренды. Кроме того, растет число арендаторов, участвующих в национальной программе: льготную аренду можно получить не только на государственных предприятиях, но и в течение нескольких часов. Анализ результатов реформы рынка финансового лизинга можно сделать различные выводы, в том числе положительные или отрицательные. Во-первых, в основном это должно включать защиту правил о скорейшем аннулировании объектов лизинга во внутреннем законодательстве, где коэффициент ускорения арендной платы составляет не более 3). Во-вторых - постепенная монополизация из-за несоблюдения минимальных нормативных требований, в связи с чем может увеличиться стоимость услуг проката и количество участников может уменьшиться.

Лизингу как и прежде отводится основная роль как инструмента долго срочного финансирования основных средств: 77% объема сделок приходится на контракты со сроком действия более шести лет. Что касается процентных ставок, то в 2020 году, то половина контрактов была подписана более чем на 14%, а около 28% от общего количества контрактов - на 10-14%. Контрактная ставка составляет менее 10%, почти 22%. Увеличение еженедельных арендных услуг в основном связано с реализацией правительственных планов. Таким образом, сектор, поддерживаемый государством, остается крупнейшим сектором во всем лизинговом портфеле. Согласно финансируемому государством плану, по сравнению с другими участниками рынка основными преимуществами являются стабильная финансовая основа и специальные условия лизингового финансирования.

Рынок лизинговых услуг растет день ото дня, и нет никаких сомнений в перспективах его развития. Правительству Казахстана следует создать такие же конкурентные условия для частных лизинговых компаний, как и для квази государственных компаний. А также, лизинговым компаниям необходимы субсидии для расширения предоставления лизинговых продуктов и выхода в зону ЕАЭС. Как показывают исследования, что развитие казахстанского лизинга может сыграть важную роль в сбалансировании темпов экономического роста национальной экономики, обеспечивающий внутренний спрос и стимулирование производств, направленный на внешний рынок.

Рынок лизинга может сыграть важную роль в содействии региональному развитию и поддержке промышленного роста в сельских районах. Предоставляя предприятиям новейшее оборудование и технологии, услуги по аренде могут помочь сократить разрыв между городом и сельской местностью, способствовать экономическому росту и сократить региональные различия. Кроме того, рынок аренды может способствовать сбалансированному экономическому росту Казахстана, поддерживая развитие местной промышленности и создавая возможности для трудоустройства в сельской местности. С этой целью правительство Казахстана рассматривает возможность предоставления услуг аренды социальными и корпоративными компаниями различных регионов. Это придаст дополнительный импульс региональному развитию страны.

Результаты исследования показывают, что необходимо исследовать и проанализировать состояние на рынке лизинговых услуг в Казахстане, что связано с некоторыми серьезными недостатками. Вы можете преодолеть или свести к минимуму негативное воздействие и активно развивать индустрию лизинговых услуг. Из полученных результатов можно сделать вывод, что количество лизинговых услуг находится на подъеме и

имеет неоспоримые перспективы развития (Таблица 2).

Таблица 2

SWOT-анализ рынка лизинговых услуг

<i>Сильные стороны</i>	<i>Слабые стороны</i>
<i>Рост показателей лизингодателе</i>	<i>Высокая доля квазигосударственных компаний</i>
<i>Рост активов лизингодателей</i>	<i>Высокая доля проблемных проектов</i>
<i>Достаточно устойчивый уровень капитала</i>	<i>Слабая представленность продуктами в регионах</i>
<i>Наличие государственной поддержки отрасли</i>	<i>Отсутствие ассоциации лизинговых компаний</i>
	<i>Отсутствие качественной статистической информации</i>
<i>Возможности</i>	<i>Угрозы</i>
<i>Реализация крупных проектов по стране</i>	<i>Введение лицензирования деятельности лизинговых услуг</i>
<i>Высокий коэффициент износа основных средств в Казахстане</i>	<i>Снижение платежеспособности лизингополучателей в связи с ухудшением темпов экономического развития</i>
<i>Введение новых видов лизинговых услуг</i>	<i>Недостаточность доступности рыночных источников фондирования</i>
	<i>Снижение конкурентоспособности клиентов в условиях</i>
<i>Примечание – составлено автором</i>	

Государственно-частное партнерство может сыграть важную роль в стимулировании роста казахстанского рынка лизинговых услуг. Используя преимущества государственного и частного секторов, эти партнерства могут способствовать внедрению инноваций, повышению качества обслуживания и расширению сферы лизинговых услуг для широкого круга предприятий. Например, ГЧП может помочь в разработке инфраструктурных проектов, требующих значительных капиталовложений, где лизинг может обеспечить финансирование, необходимое

для приобретения необходимых дорогостоящих активов. Эти партнерские отношения могут также способствовать обмену знаниями и распространению передовой практики в сфере лизинга и, в конечном счете, способствовать созданию более надежного и конкурентного рынка.

Заклучение. Для создания эффективной национальной системы поддержки казахстанского рынка лизинговых услуг необходимо четко определить основные направления дальнейшего развития лизинговой отрасли и оказать адресную поддержку ее участникам. Здесь необходимо направлять усилия государства на поддержку арендодателя и лизингополучателя, их прямое финансирование и предоставление им государственных гарантий. Государственная поддержка лизингополучателей должна помочь решить основные инфраструктурные проблемы в экономике и облегчить получение лизинговых услуг малыми и средними предприятиями.

Лизинговым компаниям следует принять ряд мер для снижения рисков, особенно в случае экономической нестабильности. Прежде всего, они должны тщательно отбирать и анализировать платежеспособность своих клиентов, принимая во внимание внутренние рейтинги, а также оценивать их финансовую стабильность, кредитную историю и способность своевременно выплачивать долги. Во-вторых, лизинговые компании могут диверсифицировать свои инвестиционные портфели и снизить свою зависимость от отраслей с высоким уровнем риска. В-третьих, они должны инвестировать в разработку цифровых инструментов и аналитических систем для мониторинга рисков и управления ими в режиме реального времени. Наконец, лизинговым компаниям следует сотрудничать с международными лизинговыми компаниями и другими участниками рынка для обмена информацией, опытом и наилучшими практиками на рынке лизинговых услуг [5].

Современные тенденции в экономике Казахстана влияют на активное развитие отечественного лизингового рынка. Планируемые реформы, укрепление сотрудничества между лизингодателем и малым бизнесом, динамичное развитие лизинга как инструмента финансирования и стремление лизинговых компаний осваивать зарубежные рынки обусловливается необходимостью в привлечении лизинговыми компаниями дополнительного финансирования, что, в свою очередь, выявляет проблему оценки лизинговых компаний кредиторами.

Необходимо разработать меры по стимулированию инвестиций в производство, улучшению арендных отношений, развитию промышленного потенциала и усилению конкуренции со стороны местных производителей. поэтому, во-первых, необходимо расторгнуть договор аренды на более длительный срок (минимум на 3 года), поскольку такой контракт принесет реальные инвестиции в экономику.

Рынок арендных услуг в Республике Казахстан все еще находится на стадии становления и развит не в полной мере. Очевидно, что субсидии на аренду могут направить столь необходимые инвестиции в наиболее неблагоприятные сферы экономики Казахстана. Основным критерием развития

экономики Республики Казахстан является структурная перестройка всей национальной экономики. Этого можно достичь только за счет увеличения инвестиций и повышения эффективности их использования.

Заключение договоров аренды на срок не менее трех лет и более требует снижения арендного налога для арендаторов. Банкам необходимо поощрять арендные компании заключать долгосрочные контракты на предоставление кредитов. Кроме того, необходимо рассмотреть возможность снижения таможенных прав и налогов на товары, ввозимые на территорию Республики Казахстан, которые подлежат международной финансовой аренде. Поэтому вопрос модернизации основных фондов и технического оснащения компаний производственного сектора и сферы услуг становится актуальным. Стоит отметить, что основные фонды национальных компаний были в значительной степени демонтированы и, согласно статистике, более 45,7% основных фондов компаний нуждаются в обновлении. Для решения этой проблемы предлагается значительно расширить и модернизировать существующий механизм предоставления лизинговых услуг более высокого качества.

Список литературы

1. Капранова Л. Инвестиции в лизинг: проблемы и перспективы развития лизинга [Текст] / Л. Капранова // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2021. – № 17(1). – С. 39-66.
2. Афанасьева Н. Разновидности лизинга: лизинг недвижимости, лизинг оборудования и лизинг транспортных средств, их сходства и различия [Текст] / Н. Афанасьева // Молодой ученый: серия Экономика и управление. – 2020. – № 47(337). – С. 80-83.
3. Адриасова И.В. Лизинг: быть или не быть? [Текст] / И.В. Адриасова // Бизнес и банки. - №2. – 2018г.
4. Никита А. Налоговые аспекты развития возвратного лизинга как инструмента управления корпоративными финансами. [Текст] / А.Никита // Экономика. Вестник КемГУ. Серия: Политические, социологические науки. 2019, № 4(1).
5. Васильева, А. С. Финансовый лизинг как инструмент долгосрочного финансирования [Текст] / А. С. Васильева, В. С. Панкратов // Проблемы современной экономики : материалы IX Междунар. науч. конф. (г. Казань, апрель 2020 г.). — Казань : Молодой ученый, 2020. — С. 12-17

З.А. Бигельдиева - М.Әуезов атындағы Оңтүстік Қазақстан университеті, Шымкент, Қазақстан

ЛИЗИНГ ҚАЗАҚСТАН ЭКОНОМИКАСЫН ДАМУДЫҢ ҚАРЖЫ ҚҰРАЛЫ РЕТІНДЕ

Аңдатпа. Мақалада Қазақстан Республикасындағы лизингтік қатынастарды басқаруды реттеу жолдары қарастырылған. ҚР-да лизингтік қатынастарды басқарудың үш деңгейі көрсетілген. Өнеркәсіптік кәсіпорындардың негізгі капиталына инвестицияларды қаржыландыру проблемаларына, лизингтік қызметтер нарығын талдауға, сондай-ақ оның дамуына әсер ететін факторларға ерекше назар аударылады. Жалпы шаруашылық конъюнктураның серпінімен байланысты қазақстандық кәсіпорындардың қызметін қаржыландырудың перспективалық бағыты болып табылатын қаржы лизингінің рөлі көрсетілген: ақшалай нысандағы капиталдың қолжетімділігі мен бағасы, нақты экономика субъектілерінің қаржы-шаруашылық жағдайы.

Тірек сөздер: лизинг, лизингтік қатынастар, лизингтік операциялар, лизинг объектілері, лизинг субъектілері, лизинг алушы, лизинг беруші, қаржы лизингі, жалдау.

Z. A. Bigeldieva - South Kazakhstan University named after M. Auezov, Shymkent, Kazakhstan

LEASING AS A FINANCIAL INSTRUMENT FOR THE DEVELOPMENT OF THE ECONOMY OF KAZAKHSTAN

Abstract. The article considers the ways of regulating the management of leasing relations in the Republic of Kazakhstan. Three levels of management of leasing relations in the Republic of Kazakhstan are shown. Special attention is paid to the problems of financing investments in fixed assets of industrial enterprises, analysis of the leasing services market, as well as factors affecting its development. The role of financial leasing is shown, which is a promising area of financing the activities of Kazakhstani enterprises related to the dynamics of the general economic situation: the availability and price of capital in monetary form, the financial and economic condition of the subjects of the real economy.

Keywords: leasing, leasing relations, leasing operations, leasing objects, leasing entities, lessee, lessor, financial leasing, lease.

Reference

1. Капранова Л. Инвестиции в лизинг: проблемы и перспективы развития лизинга [Investments in leasing: problems and prospects of leasing development] [Text] / L. Kapranova // National interests: priorities and security. – 2021. – No 17(1). – Pp. 39-66.
2. Афанасьева Н. Разновидности лизинга: лизинг недвижимости, лизинг оборудования и лизинг транспортных средств, их сходства и различия [Varieties of leasing: real estate leasing, equipment leasing and vehicle leasing, their similarities and differences] [Text] / N. Afanasyeva // Young Scientist: Economics and Management series. – 2020. – No 47(337). – Pp. 80-83.
3. Адриасова И.В. Лизинг: быть или не быть? [Leasing: to be or not to be?] [Text] / I.V. Adriasova // Business and banks. – No 2. – 2018.
4. Nikita A. Nalogovye aspekty razvitiya vozvratnogo lizinga kak instrumenta upravleniya korporativnymi finansami [Tax aspects of the development of returnable leasing as a corporate finance

management tool] [Text] / A.Nikita // Economy. Bulletin of KemGU. Series: Political and Sociological sciences. 2019, No. 4(1).

5. Vasilyeva, A. S. Finansovyy lizing kak instrument dolgosrochnogo finansirovaniya [Financial leasing as a long—term financing tool] [Text] / A. S. Vasilyeva, V. S. Pankratov // Problems of modern economics : materials of the IX International Scientific Conference (Kazan, April 2020). - Kazan : Young Scientist, 2020. — pp. 12-17

Мақалаға сілтеме:

Бигельдиева, З.А. Лизинг как финансовый инструмент развития экономики Казахстана [Текст] / З.А. Бигельдиева // Вестник Dulary University – 2024. - №2. – С. 193-201
<https://doi.org/10.55956/ONFY5464>